



様々なジャンルの講師をお招きするマンスリーセミナー！

毎月
第3金曜

IBIC アイビック スペシャルセミナー

参加費 無料
≠切 9/17(水)

主催：(財)今治地域地場産業振興センター、「愛媛県地域力連携拠点」今治商工会議所経営支援センター / 共催：今治市

9月19日(金)

18:30 ~ 20:30

講演 & 質疑応答

場所：今治地域地場産業振興センター 4F 第1研修センター



起業は楽しい！ 出版は面白い！！

～ 「一冊の本」が世界を変える。～



株式会社ミシマ社 (東京都)
みしま く に ひ る
代表取締役 三島 邦弘 氏

プロフィール

1975年京都生まれ。京都大学文学部卒業後、PHP研究所へ入社。単行本の編集者となる。その後、突然、「旅」に出たくなり、東欧へ行くも、ハンガリーで財布を盗まれ帰国。再び、別の出版社で単行本の編集をする。2006年10月に、単身、ミシマ社を創業。2007年6月より、自社営業を開始。業界では異例の取次会社を通さない「直販スタイル」が注目される。現在、社員6人。これまでに、10冊の本を発売。

トータルや日販を通じれば本は日本中に流すことができる。でも、業界平均の返品率は40%。その返ってきた本は、ゴミとなる。

出版界はこのままでいいのか。売れる本を狙うだけでいいのか。「読者の心に残ってこそ、その人の人生が変わる。」自分は1冊の本の力を信じる。

でも、どうすればいいのか？ある日、自分で会社をつくれればいいと、突然、思いついた。

全てを一人で始めた。苦しかった…。そんな時、飛び込みで2人来た。そこから会社が回りはじめた…。しっかりした本をつくっていかなければ直販はできない。常に主役は本である。原点回帰…。

倒産あいつぐ出版社。活字離れ。右肩下がりの売れ行き。…とにかく、暗い話が多いこの業界で、「明るい未来」を信じてやまないのが、このミシマ社。「未来の出版社」となるために、ミシマ社が、日々行っていること、考えていることは？

Check! Point 直販方式の出版社を創業

「これまでに発刊した本は全てクリーンヒット！！」のミシマ社が、日々行っていること、考えていることは？
逆風をチャンスに変える、その秘訣！とは？

IBICスペシャルセミナー(09/19)参加申込書 - 【9/17(水)申込≠切】 平成 20年 月 日

氏名		住所	
会社名		TEL	() -
所属		FAX	() -
役職名		E-mail	

バリバリやりませメール

企業の皆様等の新ビジネス展開や販路開拓などに役立つ「産業支援情報」を定期的(月2回程度)に配信するためのメルマガ通信をおこなっております。

印をつけてください

メルマガ通信の購読(登録のみで無料)
希望する ・ 希望しない ・ 登録済

お問い合わせ、お申込みは

(財)今治地域地場産業振興センター

ホ-ムペ-ジ

<http://izc.or.jp/>

〒794-0042 愛媛県今治市旭町二丁目3番5号

TEL: 0898-32-3337

FAX: 0898-32-8589